

KUUSAKOSKI 'S ROLL I DEN CIRKULÄRA EKONOMIN

- BEST PRACTICE MED HJÄLP AV BÄTTRE SÄLJ OCH VERKSAMHETSPLANERING

Olov Boman, vd, Kuusakoski Recycling AB

INTRODUKTION

Det här är jag

- Jag heter Olov Boman och är vd för Kuusakoski Recycling AB
- Min bakgrund är inom gruv- och smältverksindustrin samt energisektorn där jag haft kommersiella chefsroller
- Jag brinner för återvinning eftersom vi måste leva på ett mer hållbart sätt
- Idag är jag här för att prata om hur vi arbetar inom Kuusakoski med dessa frågor med särskilt fokus på logistik och verksamhetsplanering

Det här gör jag också gärna



108

KUUSAKOSKI RECYCLING AB - SWEDEN

DIN KOMPLETTA
ÅTERVINNARE
OCH FRÄMSTA
PARTNER

FLERA OLIKA
PROCESSER FÖR
OLIKA
MATERIALTYPER

OMSÄTTNING

~1500
MSEK

HISTORIA

1923
ARVAMET STARTADE

2001
KUUSAKOSKI KÖPER
ARVAMENT FRÅN
BOLIDEN

VOLYM

~280

KTONS/ÅR

LOGISTIKA
UTMANINGAR:
ENHETER

12 TERMINALER
2 PRODUKTIONS-
ANLÄGGNINGAR

157 MIL FRÅN NORR
TILL SÖDER



VI FINNS
FRÅN KIRUNA
I NORR TILL
VETLANDA I
SÖDER

12
TERMINALER

~250
ANSTÄLLDA

KUNDANPASSADE LÖSNINGAR

För återvinning och hantering av all sorts material/avfall

ÅTAGANDE MED LOGISTIKUTMANINGAR

SPECIELLA KRAV PÅ TRANSPORTER

- Ställverk och elkraftsutrustning
 - Projektering, sanering, transporter
- Transformatorer
 - Planering, rivning, sanering och tunga transporter
- WTG (Vindkraftverk)
 - Rivning, lastning, transporter, komplett återvinning av hela turbiner
- Järnväg och rälsprojekt
 - Transporter, bearbetning, kapning



CIRKULÄRITET – LKAB/ALLEIMA (SMT)/KKAB

Samarbete LKAB – Alleima - KKAB

- Ursprung: Transport band från LKAB pellets processanläggning i Kiruna
- Kvalitet: 440 mt stålskrot
- Sortering och bearbetning: Kuusakoski – Kiruna and Kuusakoski Gävle processanläggning
- Kund: Alleima – återandvändning – nya rör – HP Well Screen
- Slutdestination: Geotermisk anläggning i Holland
- Hållbarhet med 100% cirkulär ekonomi i fokus

Circular economy in action



Tracing a used steel shipment from LKAB in Sweden, via a metal recycling site and Alleima, all the way to a geothermal heating plant in Holland.

The buy-back concept aligns with our ambition to reach 90% production system circularity.

<https://www.alleima.com/en/news-media/archive/2022/08/circular-economy-in-action/>

SÄKERHET OCH LOGISTIK

Säker hantering av elektrisk och elektronisk utrustning

KUNDANPASSADE LÖSNINGAR MED LOGISTIK I FOKUS

Höga krav på säkerhet med logistik i fokus

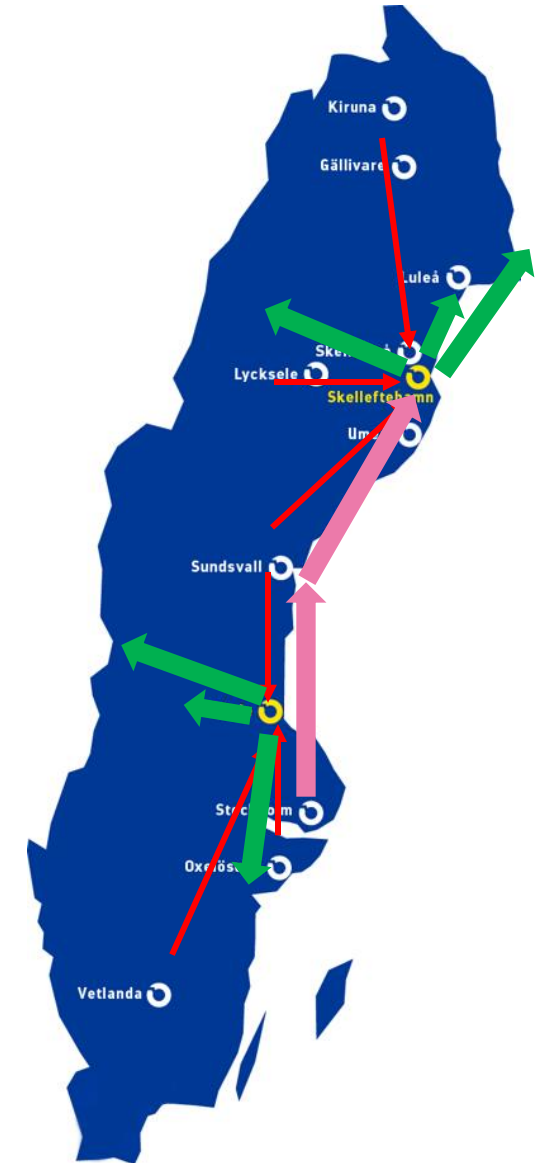
- Som kund hos oss kan du vara säker på att elektrisk och elektronisk utrustning kasseras på ett korrekt och säkert sätt
- Vi erbjuder även datadestruktion **på plats**, destruktionsintyg och fotodokumentation
- Vi anpassar våra logistiklösningar till kundens krav
- **Exempel på material och produkter som vi kasserar:**
 - Olika reservdelar och komponenter
 - Leksaker och elektrisk utrustning
 - Produktutvecklingsprodukter
 - Produktionsmaskiner och -utrustning
 - Förfälskade produkter



SÄLJ OCH VERKSAMHETSPLANERING

Geografin kopplas ihop med vår S&OP-process

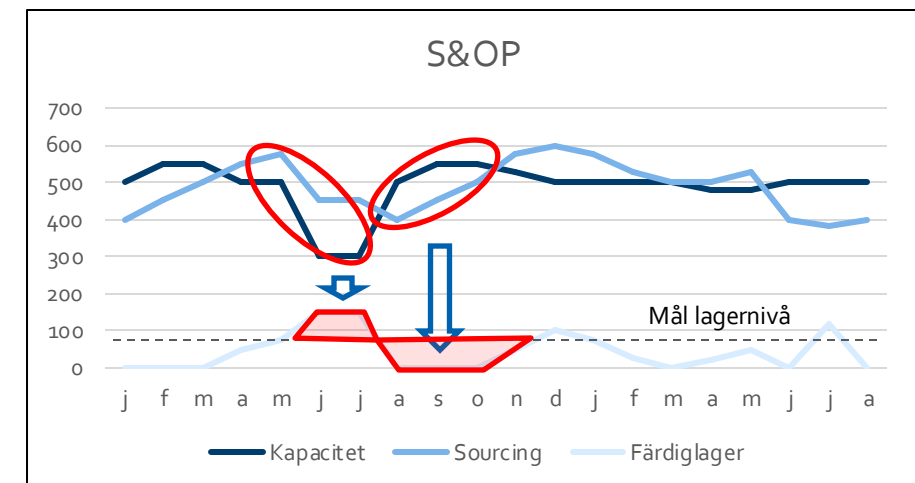
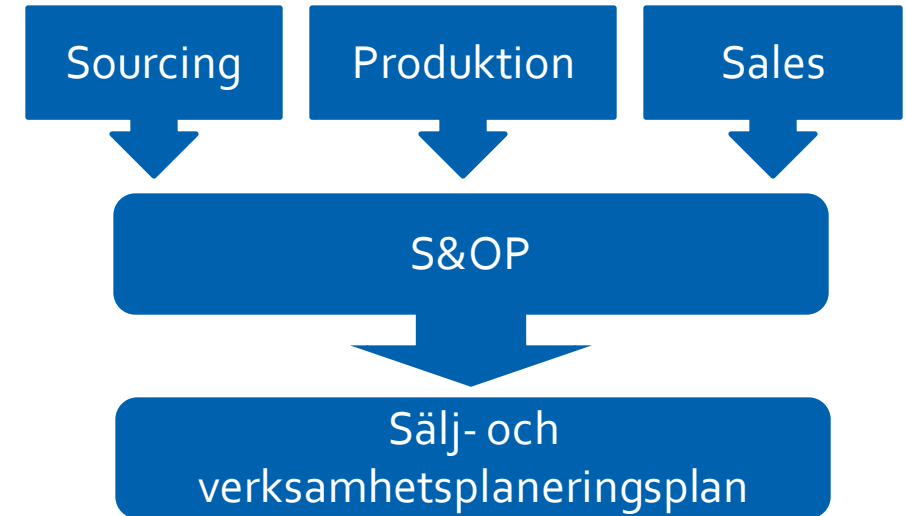
- Utmaning: Otakt internt mellan inköp – produktion – försäljning
- Verksamheterna har olika lång anpassningstid vilket skapar utmaningar i volatila tider
- Stora geografiska områden skapar utmaningar för logistiken framförallt ur ett ekonomiskt perspektiv men även tidsmässigt
- Behov: Bättre verksamhetsplanering inom Kuusakoski
- Beslut: Införande av Sälj och verksamhetsplanering med hjälp av iTid



SÄLJ OCH VERKSAMHETSPLANERING

Geografin kopplas ihop med vår S&OP-process

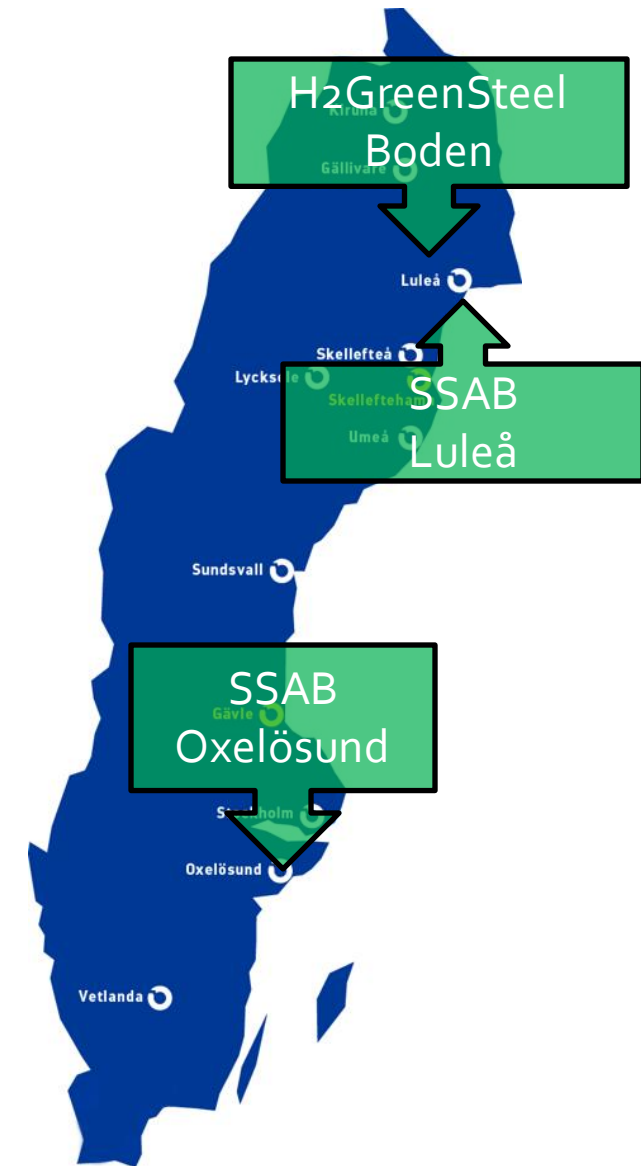
- Utmaning: Otakt internt mellan inköp – produktion – försäljning
 - Verksamheterna har olika lång anpassningstid vilket skapar utmaningar i volatila tider
 - Stora geografiska områden skapar utmaningar för logistiken framförallt ur ett ekonomiskt perspektiv men även tidsmässigt
 - Behov: Bättre verksamhetsplanering inom Kuusakoski
 - Beslut: Införande av Sälj och verksamhetsplanering med hjälp av iTid som ger följande fördelar
 - Månadsvis sammanställning och balansering av behov
 - Snabbare omställning vid förändring
 - Bättre koordinering mellan verksamheterna
 - "Rött" kräver beslut och action:
 - öka/minska produktionskapacitet eller
 - öka/minska takt i sourcing
- => Helhetsförståelse mellan avdelningarna skapas



ETT LAND I FÖRÄNDRING

Stora förändringar väntas kommande år

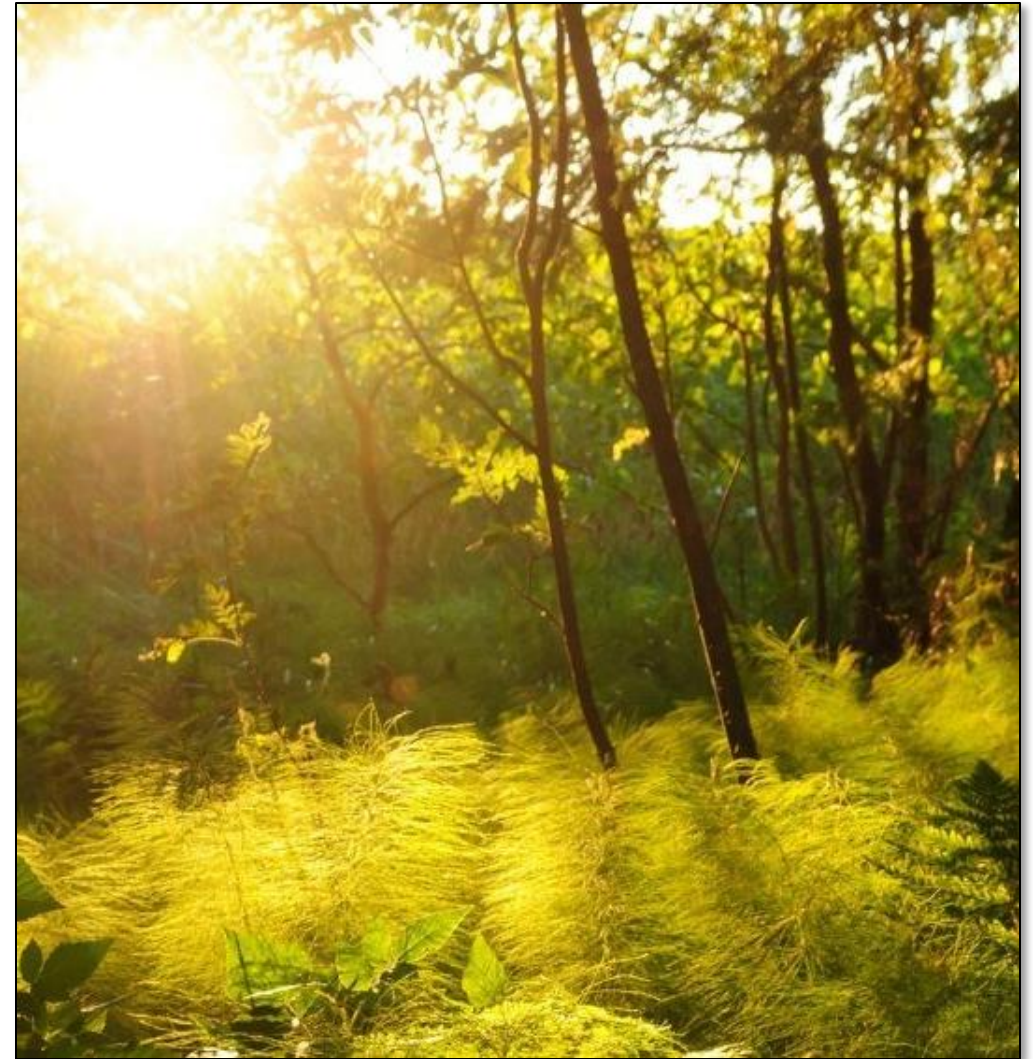
- Paradigmskifte stålskrot: Sverige går från exportregion till importregion av skrot
- Nya krav från kunderna: 100% CO₂-neutralitet i hela kedjan skapar stora krav på logistikflödena
- Fokus på cirkulära flöden med korta geografiska avstånd
- Kuusakoski har anläggningar i närheten till kunderna och vår omställning mot kundkraven pågår
- Framtid: Spårbunden trafik ökar, elektrifierade transporter likaså
- Behovet av noggrann sälj och verksamhetsplanering ökar



HÅLLBARHET - MILJÖ

Grunden i vår verksamhet

- Vi tror på hållbar återvinning och att återställa värdet på avfallet/materialet genom bearbetning till nya, värdefulla råvaror
- Vår affärsidé är ett bidrag för att minska klimatförändringarna och vi vill hjälpa våra kunder på deras väg mot en mer hållbar affärsverksamhet
 - Exempel: Co2-beräkningar
- Vi arbetar kontinuerligt för att minska vårt eget klimatavtryck och för att återvinna, återanvända och nyttja metaller och andra material mer effektivt



FEM MINUTER KVAR OCH JAG VILL AVSLUTA MED ATT GE MINA FEM BÄSTA TIPS:

1. TAG KONTAKT MED EN KOMPLETT ÅTERVINNARE – VI TAR **ANSVAR** OCH ÄR EN **HÅLLBAR** SÅDAN

2. STÄLL KRAV PÅ SAMARBETE OCH UTVECKLING – BRA FÖR BÄGGE PARTER. **TILLSAMMANS** BLIR VI BÄTTRE

3. ERT AVFALLÄR **VÅR RÅVARA** SOM BLIR EN ANNAS STRATEGISKA RESURS – ETT SAMARBETE SOM SKAPAR DEN **BÄSTA** LÖSNINGEN

3. TÄNK UTANFÖR BOXEN – ETT STÖRRE ANSVARSOMRÅDE GER OSS MÖJLIGHET ATT SKAPA EN BÄTTRE LÖSNING

5. VI ÄR **PÅLITLIGA!** VI HAR VARIT MED I 108 ÅR OCH TÄNKER FINNAS MINST LIKA LÄNGE TILL!



TACK FÖR ATT DU LYSSNADE



Telefon: 020-566 566

E-mail: info.sverige@kuusakoski.com

Hemsida: www.kuusakoski.com/sv



ÅTERFÖR VÄRDET